

βριο μέχρι τον Μάρτιο, ενώ από τον Μάρτιο έως τον Οκτώβριο διατίθενται η ποδάκινα, η πανδαρία (9 ελληνικά φρούτα), αλλά και ο χυμός με λεμόνι και φρούτα», δηλώνει στη Realnews ο ένας εκ των δημιουργών των Για... giannas, Κ. Αγαδάκης.

Από Έλληνες παραγωγούς

Η καταγωγή των αδελφών Αγαδάκη από τη Σάμιο, ένα νησί του βορείου Αιγαίου στο οποίο, όπως αναφέρουν και οι ίδιοι, πρέπει να δοθεί έμφαση στην προώθηση των τοπικών αγροτικών προϊόντων προκειμένου να ενισχυθεί επιχειρηματικά, τους ώθησε στην επαγωγή να ανηθούν το σύνολο της πρώτης ύλης τους αποκλειστικά από Έλληνες παραγωγούς. Αποφάσισαν, λοιπόν, να βρουν τις καλύτερες πρώτες ύλες από συγκεκριμένες περιοχές, γνωστές για τα προϊόντα που καλλιεργούν. Έτσι, παρήγγειλαν τα λεμόνια από το Αργος, τις φρούδες από τον Πύργο Ηλείας, το ποδάκινα από τη Βέροια και τη Νέουσα, τα μήλα και τα ρόδια από τη Μακεδονία και τα σταφύλια από την Πελοπόννησο. «Πρέπει να αναδειχθεί και να αξιοποιηθεί η ελληνική παραγωγή και προς αυτή τη κατεύθυνση κινηθήκαμε και εμείς. Ειδικά τώρα με την υγειονομική κρίση, που πλήττονται οχεδόν όλοι οι κλάδοι, θα πρέπει να στραφού-

giannas, πριν από έξι χρόνια, τοποθετήθηκαν σε καφέ, εστιατόρια και ξενοδοχεία της ελληνικής επικράτειας και το 2018 ανέστεισαν το Βραβείο Ανώτερης Γεύσης από το Διεθνές Ινστιτούτο Γεύσης και Ποιότητας (ITQI) στις Βρυξέλλες. Τα προϊόντα πλέον βρίσκονται σε δημόσια καφέ και ξενοδοχεία του εξωτερικού, όπως είναι το «True Blue Cuisine» στη Σιγκαπούρη. «Η έξαρση της πανδημίας δεν μας άφησε ανέγγιχτους. Ωστόσο, με μικρό και σταθερό βήματα, θέλουμε να μεγελώσουμε το δικτυό μας στο εξωτερικό, στοχεύοντας σε νέες αγορές, όπως είναι η Αμερική και ο Καναδάς, και ενισχύοντας τις ήδη υπάρχουσες, όπως είναι η Αυστραλία», αναφέρει ο Κ. Αγαδάκης.



Η ΓΙΑΤΙΑ Μαρίκα, με κατεύθυνση από τη Κερθίδαση

Η σπιτική ιδέα της γιαγιάς Μαρίκας έμε-

λε να είναι η επιτυχημένη συνταγή των προϊόντων Για...

Με σήμα κατατεθέν το πρόσωπο της γιαγιάς τους και την ανάμνηση των παιδικών τους γεύσεων, τρία αδέρφια από τη Σάμιο δημιούργησαν τα φυσικά αναψυκτικά Για...giannas. Δινοτας, λοιπόν, σόφρα και οστρά σε ένα προϊόν που μέχρι πρότινος παρασκευάζονταν μόνο στην κουζίνα της κυρίας Μαρίκας, ο Κωνσταντίνος, ο Ζαφείρης και ο Γιάργος Αγαδάκης κατάφεραν πριν από έξι χρόνια να λανσάρουν στην αγορά την πρώτη τους σπιτική λεμονάδα και σε πολύ μικρό χρονικό διάστημα κατόρθωσαν να εξάγουν τα προϊόντα τους στην Ιταλία, στη Βρετανία, στην Αίγυπτο, στο Κατάρ, στη Σιγκαπούρη και στην Ταϊλάνδη, ενώ πριν από λίγες ημέρες τα Για... giannas «ταξίδεψαν» μέχρι τη μακρινή αγορά της Αυστραλίας. Μάλιστα, τα τρία αδέρφια, που έχουν ως φιλοσοφία ζωής την ένωση των υλικών με την κουλτούρα είτε μιας χώρας είτε μιας οικογένειας, αποφάσισαν όχι μόνο να τιμήσουν τη δική τους γιαγιά, Μαρίκα, με καταγωγή από τη Κερθίδαση, η οποία σήμερα είναι 93 ετών, αλλά και να συνδυάσουν το όνομα των προϊόντων τους με το γενναίο δώρο «για για μας». Το οποίο είναι συνυφασμένο με την ελληνική κουλτούρα.

Από το 2015, οπότε και κυκλοφόρησε στην αγορά η πρώτη τους λεμονάδα, έως σήμερα, τα Για...giannas μετρούν αρκετές διακρίσεις, με την προιόντική τους γκάμα συνεχώς να αυξάνεται, έχοντας ως βασικό κριτήριο την επωνυμία: της πρώτης ύλης τους, δηλαδή των ελληνικών φρούτων. «Σπιτικές γεύσεις. Αυτός ήταν ο βασικός στόχος μας. Να κάνουμε διά-



ΤΑ ΤΡΙΑ αδέρφια Γιάργος, Ζαφείρης και Κωνσταντίνος Αγαδάκης

σημες στην ελληνική αγορά και μετέπειτα και στο εξωτερικό της δικές μας γεύσεις από τη γιαγιά μας, οι οποίες δεν έχουν να ζηλέψουν τίποτα σε γεύση από άλλα προϊόντα που δεν διαθέτουν φυσικά συστατικά. Έτσι, αποφασίσαμε να χωρίσουμε τα προϊόντα μας σε δύο κατηγορίες. Πρώτον, σε αυτά που θα ακολουθούν την εποικότητα των φρούτων και, δεύτερον, σε εκείνα που θα είναι στην αγορά και τους 12 μήνες του έτους, όπως είναι η λεμονάδα, αλλά και ο χυμός με μήλο και ρόδι. Για παράδειγμα, η μαντανινάδα προσφέρεται από τον Οκτώ-

με στο ελληνικό προϊόν και σε γεύσεις που θα μας θυμίζουν τις ρίζες και το σπίτι μας, προοφεί ο επιχειρηματίας.

Σε luxury εστιατόρια

Με αφετηρία τον χώρο της εστίασης, έναν κλάδο που η οικογένεια Αγαδάκη γνωρίζει πολύ καλά, αφού είναι ιδιοκτήτρια της εταιρείας Barista Pro, η οποία δραστηριοποιείται στον χώρο του Horeca - Βαρετα, αποφάσισε να διαφοροποιηθεί και να προωθήσει τα δικά της προϊόντα μέσω του συγκεκριμένου καναλιού. Έτσι, τα Για...

Μια γιαγιά πίσω από διάσημους χυμούς



Το γεγονός ότι κρατήσαμε αναλλοίωτη την ονομασία της είναι αυτό που την έχει χαρτοσημασμένο περισσότερο και σίγουρα η αναγνωρισιμότητα αυτή της έχει δώσει πολλά χρόνια ζωής», καταλήγει ο επιχειρηματίας.

«Να είναι η επιτυχημένη συνταγή των προϊόντων Για... giannas, με τα τρία αδέρφια να κρατούν με αυτόν τον τρόπο, όπως χαρακτηρίστηκε Λένε, «τις παιδικές τους αναμνήσεις ζωντανές». Επιπλέον, ακόμη και ο τρόπος σερβιρίσματος των φυσικών αναψυκτικών σήμερα είναι ακριβώς ο ίδιος με τον τρόπο που τους τα προσέφερε η γιαγιά τους όταν ήταν μικροί. «Βάζουμε σε ένα ποτήρι τον χυμό, αραιώνουμε με νερό, προσθέτουμε τα παγάκια και το απολαμβάνουμε».